

Wyniki finansowe i nakłady na środki trwałe przedsiębiorstw niefinansowych w województwie opolskim w 2021 r.

26.05.2022 r.

↑ **28,7%**

Wzrost przychodów
z całokształtu działalności r/r

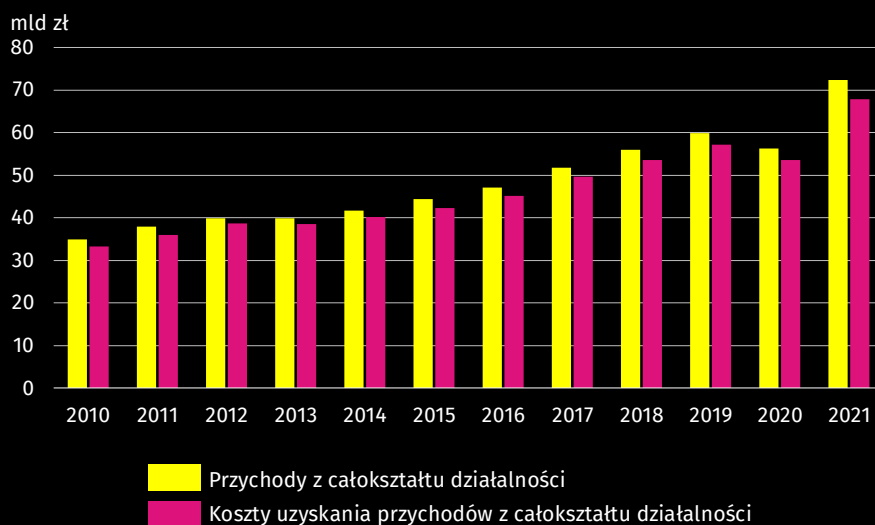
W 2021 r. wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw były wyższe od uzyskanych rok wcześniej. Poprawiła się również większość podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych w odniesieniu do analogicznego okresu ub. roku. Nakłady inwestycyjne były wyższe o 55,8% od notowanych w 2020 r. (kiedy miejsce miał spadek o 17,7%).

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych

W 2021 r. badaniem wyników finansowych objęto 1016 przedsiębiorstw o liczbie pracujących powyżej 9 osób, tj. mniej o 1,7% niż w 2020 r. i o 7,2% w porównaniu z 2010 r. Wśród badanych podmiotów przeważały jednostki o liczbie pracujących od 10 do 49 osób, które stanowiły 62,4%.

Przychody z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw ukształtowały się w 2021 r. na poziomie 72390,7 mln zł i były wyższe o 28,7% od uzyskanych w analogicznym okresie ub. roku, a o 107,5% w porównaniu z 2010 r. Największy udział w osiągnięciu ogólnego poziomu przychodów miały m.in. sekcje: przetwórstwo przemysłowe – 49,9% (przed rokiem – 51,8%, w 2010 r. – 45,5%) oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych – 32,6% (odpowiednio: 30,8% i 27,7%). W porównaniu z 2020 r. wzrost przychodów z całokształtu działalności odnotowano w większości sekcji; m.in. w administrowaniu i działalności wspierającej (o 92,5%), zakwaterowaniu i gastronomii (o 69,0%) oraz handlu; naprawie pojazdów samochodowych (o 36,5%). Spadek wystąpił w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (o 3,6%).

Wykres 1. Przychody z całokształtu działalności oraz koszty ich uzyskania



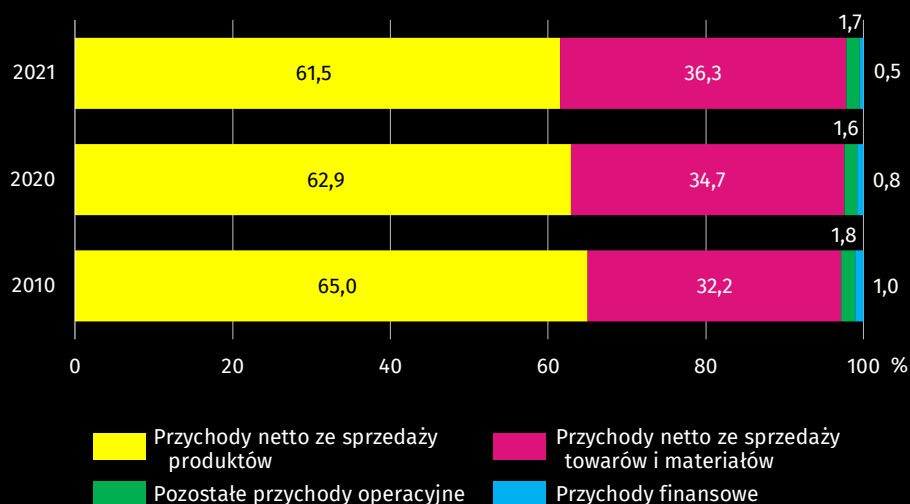
Koszty uzyskania przychodów w 2021 r. osiągnęły wartość 67815,1 mln zł i były o wyższe 26,7% w odniesieniu do analogicznego okresu ub. roku, a o 104,6% w porównaniu z 2010 r. Wyższa

Koszty uzyskania przychodów wzrosły o 26,7% w stosunku do 2020 r.

dynamika przychodów z całokształtu działalności od dynamiki kosztów ich uzyskania spowodowała polepszenie wskaźnika poziomu kosztów, który w skali roku zmniejszył się o 1,5 p. proc. do poziomu 93,7%.

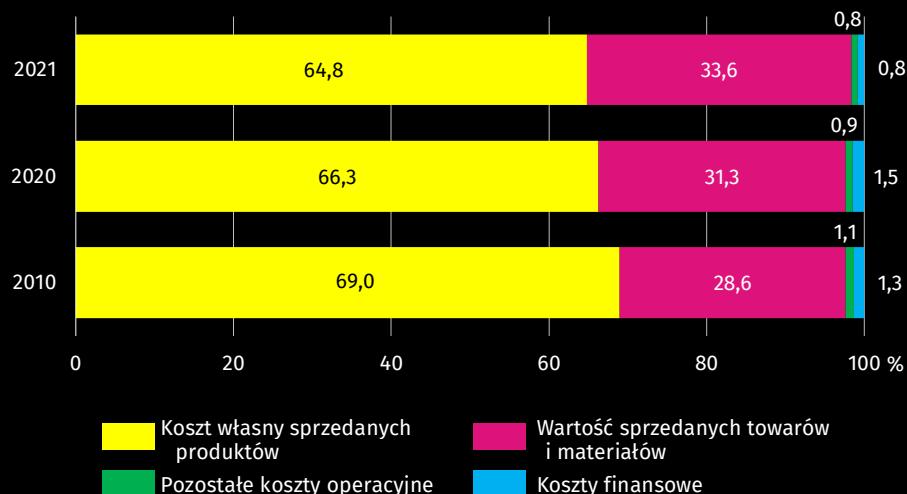
Koszty bieżącej działalności poniesione przez badane podmioty w 2021 r. były o 25,4% wyższe niż przed rokiem. W strukturze rodzajowej kosztów największe znaczenie miało zużycie materiałów i energii (53,4%), usługi obce (21,6%) oraz wynagrodzenia (14,4%). W porównaniu z 2020 r. zwiększył się udział kosztów zużycia materiałów i energii (o 3,9 p. proc.), zmniejszył się natomiast udział wynagrodzeń (o 1,6 p. proc.), amortyzacji (o 0,8 p. proc.), usług obcych, podatków i opłat, ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń (po 0,4 p. proc.) oraz pozostałych kosztów rodzajowych (o 0,2 p. proc.).

Wykres 2. Struktura przychodów z całokształtu działalności



W 2021 r. przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów osiągnęły wartość 70810,1 mln zł i w stosunku do roku poprzedniego wzrosły o 29,1%, a do 2010 r. o 108,9%. Koszty uzyskania tych przychodów wynosiły 66720,6 mln zł i były wyższe o 27,8% od uzyskanych w analogicznym okresie ub. roku, a o 106,3% w porównaniu z 2010 r. Udział przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w przychodach ogółem kształtował się na poziomie 97,8% (przed rokiem 97,6%, w 2010 r. – 97,2%). Zwiększył się również poziom przychodów ze sprzedaży na eksport (o 31,3%) oraz ich udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu podmiotów (z 28,3% do 28,8%).

Wykres 3. Struktura kosztów z całokształtu działalności



Wynik finansowy na sprzedaży produktów, towarów i materiałów w 2021 r. ukształtował się na poziomie 4089,4 mln zł i był wyższy o 55,0% niż przed rokiem, a o 164,3% w porównaniu

z 2010 r. Poprawił się wynik na pozostałej działalności operacyjnej (z 436,2 mln zł w 2020 r. do 655,5 mln zł w 2021 r.), oraz wynik na operacjach finansowych (minus 364,6 mln zł w 2020 r. wobec minus 169,4 mln zł w 2021 r.).

Wynik finansowy brutto osiągnął wartość 4575,6 mln zł, tj. wyższą o 68,8% niż w 2020 r., a o 163,4% od uzyskanej w 2010 r. Obciążenia wyniku finansowego brutto zwiększyły się w skali roku o 52,7% (do 707,6 mln zł).

Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 3867,9 mln zł i był wyższy o 72,2% od wyniku osiągniętego w 2020 r., a o 171,5% w odniesieniu do 2010 r. Zysk netto w porównaniu z 2020 r. zwiększył się o 56,3%, a strata netto zmniejszyła się o 10,2%.

Wynik finansowy netto był wyższy o 72,2% niż przed rokiem

Tablica 1. Wyniki finansowe

Wyszczególnienie	2010	2020	2021		
	w milionach złotych			2010=100	2020=100
Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1547,1	2638,2	4089,4	264,3	155,0
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	293,6	436,2	655,5	223,3	150,3
Wynik na operacjach finansowych	-105,6	-364,6	-169,4	.	.
Wynik finansowy brutto	1736,8	2709,9	4575,6	263,4	168,8
Wynik finansowy netto	1424,5	2246,4	3867,9	271,5	172,2

W 2021 r. wskaźnik rentowności sprzedaży brutto ukształtował się na poziomie 5,8% i zwiększył się zarówno w porównaniu z 2020 r. jak i 2010 r., tj. odpowiednio: o 1,0 p. proc. i o 1,2 p. proc. Wskaźnik rentowności obrotu brutto zwiększył się w stosunku do 2020 r. o 1,5 p. proc., a w porównaniu z 2010 r. o 1,3 p. proc. osiągając wartość 6,3%. Wskaźnik rentowności obrotu netto wzrósł o 1,3 p. proc. w odniesieniu do 2020 r. i o 1,2 p. proc. w stosunku do 2010 r. osiągając wartość 5,3%. Najbardziej opłacalnym rodzajem działalności w 2021 r. była informacja i komunikacja (wskaźnik rentowności obrotu netto wynosił 10,0%).

Tablica 2. Podstawowe relacje ekonomiczne

Wyszczególnienie	2010	2020	2021
	w %		
Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto	4,6	4,8	5,8
Wskaźnik poziomu kosztów	95,0	95,2	93,7
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	5,0	4,8	6,3
Wskaźnik rentowności obrotu netto	4,1	4,0	5,3
Wskaźnik płynności finansowej I stopnia	25,3	45,0	45,0
Wskaźnik płynności finansowej II stopnia	97,0	110,6	108,1
Wskaźnik płynności finansowej III stopnia	144,4	166,1	171,3

Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wynosił 45,0% (przed rokiem – 45,0%, w 2010 r. – 25,3%), a płynności finansowej II stopnia 108,1% (odpowiednio: 110,6% w 2020 r. i 97,0% w 2010 r.).

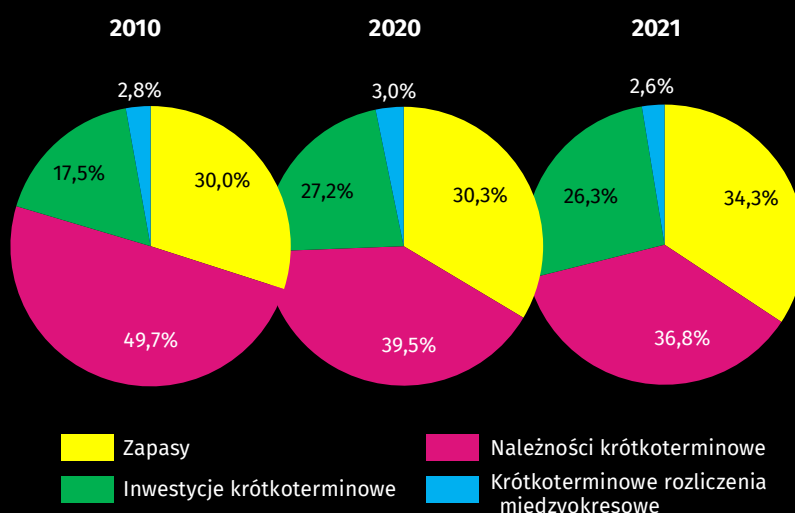
W końcu 2021 r. aktywa obrotowe badanych przedsiębiorstw osiągnęły wartość 25815,3 mln zł, tj. więcej o 28,7% niż przed rokiem, a o 150,4% w porównaniu z 2010 r. Wartość zapasów ukształtowała się na poziomie 8855,2 mln zł, tj. o 45,5% wyższym niż rok wcześniej.

W rzeczowej strukturze aktywów obrotowych w porównaniu z 2020 r. zwiększył się udział

Należności krótkoterminowe stanowiły 36,8% aktywów obrotowych

zapasów (o 4,0 p. proc.). Obniżył się natomiast udział należności krótkoterminowych (o 2,7 p. proc.), inwestycji krótkoterminowych (o 0,9 p. proc.) oraz krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych (o 0,4 p. proc.). W strukturze zapasów ogółem wzrósł udział materiałów (z 36,8% do 39,9%) oraz produktów gotowych (z 13,7% do 14,8%), a zmniejszył się towarów (z 35,7% do 32,9%) oraz półproduktów i produktów w toku (z 11,7% do 10,6%). Aktywa obrotowe finansowane były głównie zobowiązaniami krótkoterminowymi, których udział w pokryciu tych aktywów stanowił 58,4% wobec 60,2% przed rokiem.

Wykres 4. Struktura aktywów obrotowych
stan w dniu 31 grudnia



Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) na koniec 2021 r. wyniosły 19884,6 mln zł i były wyższe o 20,1% niż przed rokiem, a o 105,5% w stosunku do 2010 r. Zobowiązania długoterminowe stanowiły 24,2% ogółu zobowiązań (wobec 27,1% w roku poprzednim). Wartość zobowiązań długoterminowych wyniosła 4810,7 mln zł i była wyższa niż w 2020 r. jak i 2010 r., tj. odpowiednio: o 6,8% i o 89,9%. Wśród sekcji największy udział w wartości ogółem zobowiązań długoterminowych dotyczył przetwórstwa przemysłowego (62,3% wobec 63,0% w 2020 r.). Kredyty i pożyczki stanowiły 80,4% zobowiązań długoterminowych (przed rokiem – 82,0%).

Zobowiązania krótkoterminowe badanych przedsiębiorstw wyniosły 15073,9 mln zł i w skali roku były wyższe o 24,8%, a w odniesieniu do 2010 r. o 111,1%. Udział zobowiązań z tytułu dostaw i usług wyniósł 51,6%, kredytów i pożyczek – 20,9%, zobowiązań z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń – 7,9% (w 2020 r. odpowiednio: 52,4%, 22,1%, 8,4%).

Nakłady na środki trwałe

W 2021 r. nakłady inwestycyjne na środki trwałe wynosiły 2339,1 mln zł (w cenach bieżących) i zwiększyły się w stosunku do roku poprzedniego o 55,8%, a w porównaniu z 2010 r. – o 43,6%. W województwie opolskim inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (72,4% ogółu nakładów; w 2020 r. – 66,7%), handlu; naprawy pojazdów samochodowych (odpowiednio: 6,8%; 9,0%) oraz dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami; rekultywacji (odpowiednio: 6,2%; 8,4%).

Odnotowano wzrost nakładów inwestycyjnych o 55,8% w stosunku do 2020 r.

Tablica 3. Nakłady inwestycyjne na środki trwałe

Wyszczególnienie	2010	2020	2021		
	w milionach złotych			2010=100	2020=100
O g ó ł e m	1628,9	1501,3	2339,1	143,6	155,8
w tym:					
Budynki i budowle	585,5	570,7	889,5	151,9	155,9
Maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia	918,6	741,5	1241,6	135,2	167,4
Środki transportu	114,6	185,6	203,5	177,5	109,6

Z ogólnej wartości nakładów inwestycyjnych na środki trwałe zrealizowanych przez opolskie przedsiębiorstwa wydatkowano więcej niż w 2020 r. na maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia – 1241,6 mln zł (o 67,4%), na budynki i budowle – 889,5 mln zł (o 55,9%), a na środki transportu – 203,5 mln zł (o 9,6%). Wartość zakupów inwestycyjnych osiągnęła 1445,1 mln zł i w porównaniu z rokiem poprzednim była wyższa o 55,9%.

Wykres 5. Dynamika inwestycji nowo rozpoczętych oraz ich wartości kosztorysowej rok poprzedni=100





Przedsiębiorcy z województwa opolskiego w 2021 r. rozpoczęli realizację 1491 nowych inwestycji o łącznej wartości kosztorysowej 1757,9 mln zł. Zarówno w porównaniu z rokiem poprzednim jak i 2010 r. odnotowano ich wzrost (odpowiednio: o 17,9% i o 162,1% w odniesieniu do 2020 r.; o 54,3% i o 331,0% do 2010 r.). Na ulepszenie (tj. przebudowę, rozbudowę, rekonstrukcję lub modernizację) istniejących środków trwałych przypadło 12,4% wartości kosztorysowej wszystkich inwestycji nowo rozpoczętych (rok wcześniej 43,9%).


W przypadku cytowania danych Głównego Urzędu Statystycznego prosimy o zamieszczenie informacji: „Źródło danych GUS”, a w przypadku publikowania obliczeń dokonanych na danych opublikowanych przez GUS prosimy o zamieszczenie informacji: „Opracowanie własne na podstawie danych GUS”.

Opracowanie merytoryczne:
Urząd Statystyczny w Opolu
Dyrektor Janina Kuźmicka
Tel: 77 453 14 52

Rzeczposzechnianie:
Rzecznik Prasowy Urzędu Statystycznego w Opolu
Monika Bartel
Tel: 77 423 09 75

 www.opole.stat.gov.pl

 [@Opole_STAT](https://twitter.com/Opole_STAT)

 [@USOpole](https://www.facebook.com/USOpole)

Powiązane opracowania

[Wyniki finansowe i nakłady na środki trwałe przedsiębiorstw niefinansowych w województwie opolskim w 2019 r. \(wyniki wstępne\)](#)

[Zeszyt metodologiczny. Badania przedsiębiorstw niefinansowych](#)

Temat dostępny w bazach danych

[Bank Danych Lokalnych \(BDL\)](#)

Ważniejsze pojęcia dostępne w słowniku

[Przychody ogółem \(przychody z całokształtu działalności\)](#)

[Koszty ogółem \(koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności\)](#)

[Wynik finansowy brutto](#)

[Wynik finansowy netto](#)

[Wskaźnik poziomu kosztów](#)

[Wskaźnik rentowności obrotu brutto](#)

[Wskaźnik rentowności obrotu netto](#)

[Wskaźnik płynności finansowej I stopnia](#)

[Wskaźnik płynności finansowej II stopnia](#)

[Wskaźnik płynności finansowej III stopnia](#)