

27.05.2021 r.

Wyniki finansowe i nakłady na środki trwałe przedsiębiorstw niefinansowych w województwie opolskim w 2020 r.

↓ 6,1%

Spadek przychodów z całokształtu działalności r/r

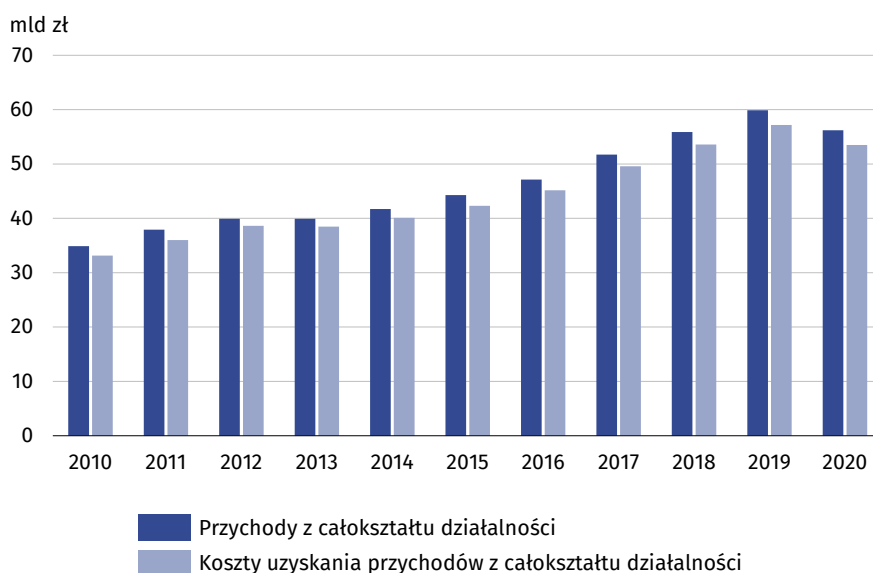
W 2020 r. wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw były wyższe od uzyskanych rok wcześniej (poza wynikiem na sprzedaży produktów, towarów i materiałów). Poprawiły się również podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe w odniesieniu do analogicznego okresu ub. roku. Nakłady inwestycyjne były niższe o 17,7% od notowanych w 2019 r. (kiedy miejsce miał wzrost o 10,7%).

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych

W 2020 r. badaniem wyników finansowych objęto 1034 przedsiębiorstwa o liczbie pracujących powyżej 9 osób, tj. mniej o 2,7% niż w 2019 r. i o 5,6% w porównaniu z 2010 r. Wśród badanych podmiotów przeważały jednostki o liczbie pracujących od 10 do 49 osób, które stanowiły 63,3%.

Przychody z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw ukształtowały się w 2020 r. na poziomie 56202,9 mln zł i były o 6,1% niższe od uzyskanych w analogicznym okresie ub. roku, a o 61,1% wyższe w porównaniu z 2010 r. Największy udział w osiągnięciu ogólnego poziomu przychodów miały m.in. sekcje: przetwórstwo przemysłowe – 51,8% (przed rokiem – 50,3%, w 2010 r. – 45,5%) oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych – 30,8% (odpowiednio: 28,7% i 27,7%). Uwzględniając sekcje o znaczącym udziale w przychodach z całokształtu działalności (powyżej 5%) spadek w odniesieniu do 2019 r. odnotowano w przetwórstwie przemysłowym (o 3,4%) oraz budownictwie (o 1,4%).

Wykres 1. Przychody z całokształtu działalności oraz koszty ich uzyskania



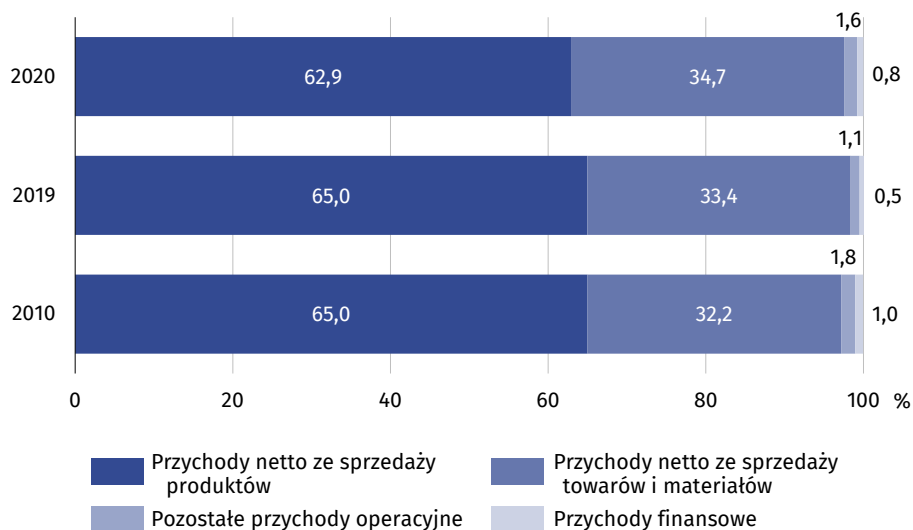
Koszty uzyskania przychodów w 2020 r. osiągnęły wartość 53493,1 mln zł i były o 6,5% niższe w odniesieniu do analogicznego okresu ub. roku, a o 61,4% wyższe w porównaniu z 2010 r. Polepszył się wskaźnik poziomu kosztów z 95,5% przed rokiem do 95,2%.

Koszty bieżącej działalności poniesione przez badane podmioty w 2020 r. były o 9,4% niższe niż przed rokiem. W strukturze rodzajowej kosztów największe znaczenie miało zużycie materiałów i energii (49,5%), usługi obce (22,0%) oraz wynagrodzenia (16,0%). W porównaniu z 2019 r. zmniejszyły

Koszty uzyskania przychodów spadły o 6,5% w stosunku do 2019 r.

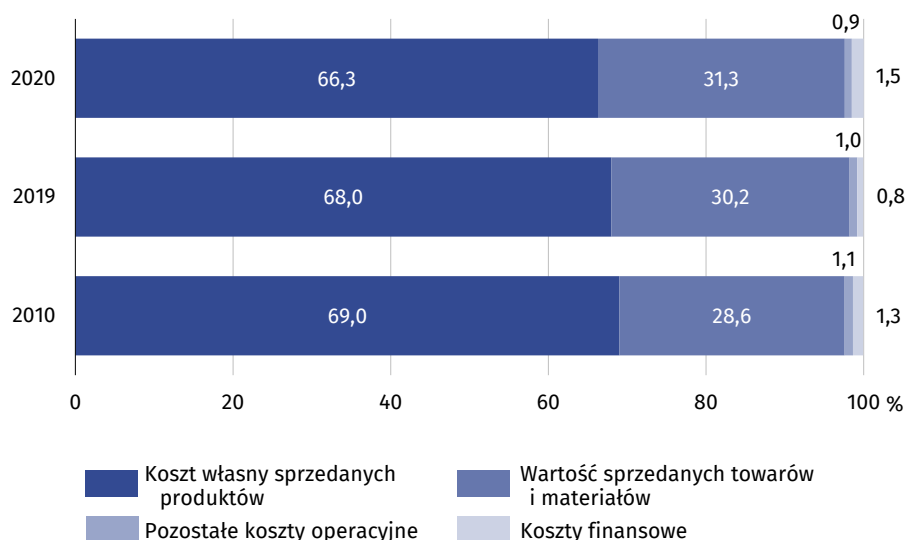
się udział kosztów usług obcych (o 4,0 p. proc.) oraz pozostałych kosztów (o 0,1 p. proc.), zwiększył się natomiast udział zużycia materiałów i energii (o 2,1 p. proc.), wynagrodzeń (o 1,3 p. proc.), amortyzacji oraz ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń (po 0,4 p. proc.).

Wykres 2. Struktura przychodów z całokształtu działalności



W 2020 r. przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów osiągnęły wartość 54861,0 mln zł i w stosunku do roku poprzedniego spadły o 6,8%, a do 2010 r. wzrosły o 61,9%. Koszty uzyskania tych przychodów wynosiły 52222,8 mln zł i były niższe o 7,1% od uzyskanych w analogicznym okresie ub. roku, a wyższe o 61,4% w porównaniu z 2010 r. Udział przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w przychodach ogółem kształtował się na poziomie 97,6% (przed rokiem 98,3%, w 2010 r. – 97,2%). Zmniejszył się również poziom przychodów ze sprzedaży na eksport (o 4,0%), natomiast zwiększył się ich udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu podmiotów (z 27,5% do 28,3%).

Wykres 3. Struktura kosztów z całokształtu działalności



Wynik finansowy na sprzedaży produktów, towarów i materiałów w 2020 r. ukształtował się na poziomie 2638,2 mln zł i był niższy o 1,8% niż przed rokiem, a wyższy o 70,5% w porównaniu z 2010 r. Poprawił się wynik na pozostałej działalności operacyjnej (z 117,1 mln zł w 2019 r. do 436,2 mln zł w 2020 r.), natomiast pogorszył się wynik na operacjach finansowych (minus 108,6 mln zł w 2019 r. wobec minus 364,6 w 2020 r.).

Wynik finansowy brutto osiągnął wartość 2709,9 mln zł, tj. wyższą o 0,6% niż w 2019 r., a o 56,0% od uzyskanej w 2010 r. W porównaniu z 2019 r. największy wzrost wyniku finansowego brutto w skali roku wykazano wśród przedsiębiorstw należących m.in. do sekcji: informacja i komunikacja (o 153,2%) oraz opieka zdrowotna i pomoc społeczna (o 64,1%). Obciążenia wyniku finansowego brutto zmniejszyły się w skali roku o 1,1% (do 463,4 mln zł).

Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 2246,4 mln zł i był wyższy o 0,9% od wyniku osiągniętego w 2019 r., a o 57,7% w odniesieniu do 2010 r. Zysk netto w porównaniu z 2019 r. zwiększył się o 6,7%, a strata netto o 40,0%. Poprawę wyniku finansowego netto odnotowano m.in. w informacji i komunikacji (o 205,4%) oraz opiece zdrowotnej i pomocy społecznej (o 75,0%).

Wynik finansowy netto był wyższy o 0,9% niż przed rokiem

Tablica 1. Wyniki finansowe

Wyszczególnienie	2010	2019	2020		
	w milionach złotych		2010=100	2019=100	
Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1547,1	2686,4	2638,2	170,5	98,2
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	293,6	117,1	436,2	148,6	372,4
Wynik na operacjach finansowych	-105,6	-108,6	-364,6	.	.
Wynik finansowy brutto	1736,8	2694,9	2709,9	156,0	100,6
Wynik finansowy netto	1424,5	2226,3	2246,4	157,7	100,9

W 2020 r. wskaźnik rentowności sprzedaży brutto ukształtował się na poziomie 4,8% i zwiększył się zarówno w porównaniu z 2019 r. jak i 2010 r. o 0,2 p. proc. Wskaźnik rentowności obrotu brutto zwiększył się w stosunku do 2019 r. o 0,3 p. proc., a zmniejszył się o 0,2 p. proc. w porównaniu z 2010 r. osiągając wartość 4,8%. Wskaźnik rentowności obrotu netto wzrósł w odniesieniu do 2019 r. o 0,3 p. proc., a obniżył się o 0,1 p. proc. w stosunku do 2010 r. osiągając wartość 4,0%. Wzrost wskaźnika rentowności obrotu netto w porównaniu z 2019 r. odnotowano m.in. w sekcjach: informacja i komunikacja (z 3,7% do 9,5%) oraz opieka zdrowotna i pomoc społeczna (z 2,7% do 4,3%). Najbardziej opłacalnym rodzajem działalności w 2020 r. była informacja i komunikacja (wskaźnik rentowności obrotu netto wynosił – 9,5%), transport i gospodarka magazynowa (5,2%) oraz wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (5,0%).

Tablica 2. Podstawowe relacje ekonomiczne

Wyszczególnienie	2010	2019	2020
	w %		
Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto	4,6	4,6	4,8
Wskaźnik poziomu kosztów	95,0	95,5	95,2
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	5,0	4,5	4,8
Wskaźnik rentowności obrotu netto	4,1	3,7	4,0
Wskaźnik płynności finansowej I stopnia	25,3	35,3	45,1
Wskaźnik płynności finansowej II stopnia	97,0	99,7	110,7
Wskaźnik płynności finansowej III stopnia	144,4	157,8	166,0

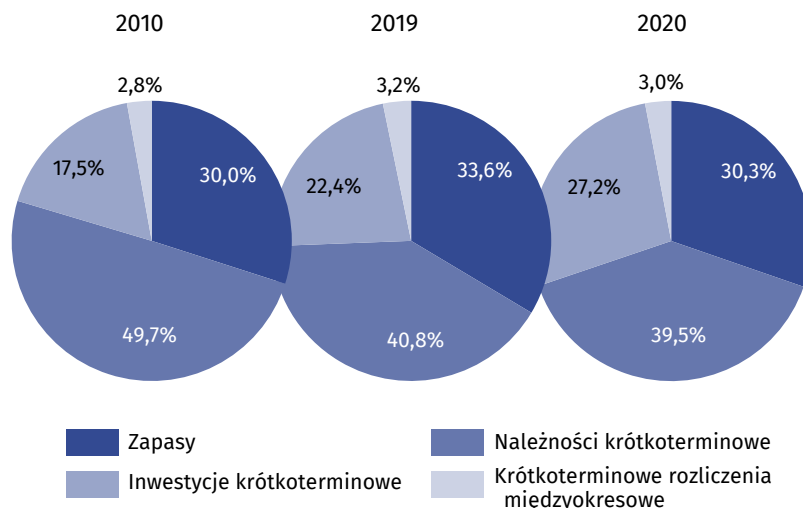
Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wynosił 45,1% (przed rokiem – 35,3%, w 2010 r. – 25,3%), a płynności finansowej II stopnia 110,7% (odpowiednio: 99,7% i 97,0%).

W końcu 2020 r. aktywa obrotowe badanych przedsiębiorstw osiągnęły wartość 20024,3 mln zł, tj. więcej o 6,9% niż przed rokiem, a o 94,2% w porównaniu z 2010 r. Wartość zapasów ukształtowała się na poziomie 6078,2 mln zł, tj. o 3,4% niższym niż rok wcześniej. W rzeczowej strukturze aktywów obrotowych w porównaniu z 2019 r. zwiększył się udział inwestycji krótkoterminowych (o 4,8 p. proc.). Obniżył się natomiast udział zapasów (o 3,3 p. proc.), należności krótkoterminowych (o 1,3 p. proc.) oraz krótkoterminowych rozliczeń

Należności krótkoterminowe stanowiły prawie 40% aktywów obrotowych

międzyokresowych (o 0,2 p. proc.). W strukturze zapasów ogółem zmniejszył się udział towarów (z 38,8% do 35,7%) oraz produktów gotowych (z 15,6% do 13,7%), a wzrósł materiałów (z 34,2% do 36,8%) oraz półproduktów i produktów w toku (z 9,9% do 11,7%). Aktywa obrotowe finansowane były głównie zobowiązaniami krótkoterminowymi, których udział w pokryciu tych aktywów stanowił 60,2% wobec 63,4% przed rokiem.

Wykres 4. Struktura aktywów obrotowych
stan w dniu 31 grudnia



Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) na koniec 2020 r. wyniosły 16550,0 mln zł i były wyższe o 1,6% niż przed rokiem, a o 71,1% w stosunku do 2010 r. Zobowiązania długoterminowe stanowiły tak jak w roku poprzednim 27,1% ogółu zobowiązań. Wartość zobowiązań długoterminowych wyniosła 4490,8 zł i była wyższa niż w 2019 r. jak i 2010 r., tj. odpowiednio: o 1,8% i o 77,3%. Wśród sekcji największy udział w wartości ogółem zobowiązań długoterminowych dotyczył przetwórstwa przemysłowego (63,0% wobec 63,4% w 2019 r.). Kredyty i pożyczki stanowiły 82,0% zobowiązań długoterminowych (przed rokiem – 82,3%). W podziale na sekcje największy ich udział przypadł na jednostki z sekcji przetwórstwo przemysłowe (63,3% wobec 69,8% w 2019 r.) oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (24,1% wobec 13,9%).

Zobowiązania krótkoterminowe badanych przedsiębiorstw wyniosły 12059,3 mln zł i w skali roku były wyższe o 1,6%, a w odniesieniu do 2010 r. o 68,9%. Udział zobowiązań z tytułu dostaw i usług wyniósł 52,4%, kredytów i pożyczek – 22,1%, zobowiązań z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń – 8,4% (w 2019 r. odpowiednio: 51,7%, 23,7%, 7,7%).

Nakłady na środki trwałe

W 2020 r. nakłady inwestycyjne na środki trwałe wynosiły 1501,3 mln zł (w cenach bieżących) i zmniejszyły się w stosunku do roku poprzedniego o 17,7%, a w porównaniu z 2010 r. – o 7,8%. W relacji do 2019 r. spadek nakładów (w cenach bieżących) wystąpił m.in. w sekcjach: działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca (o 69,0%) oraz transport i gospodarka magazynowa (o 64,4%).

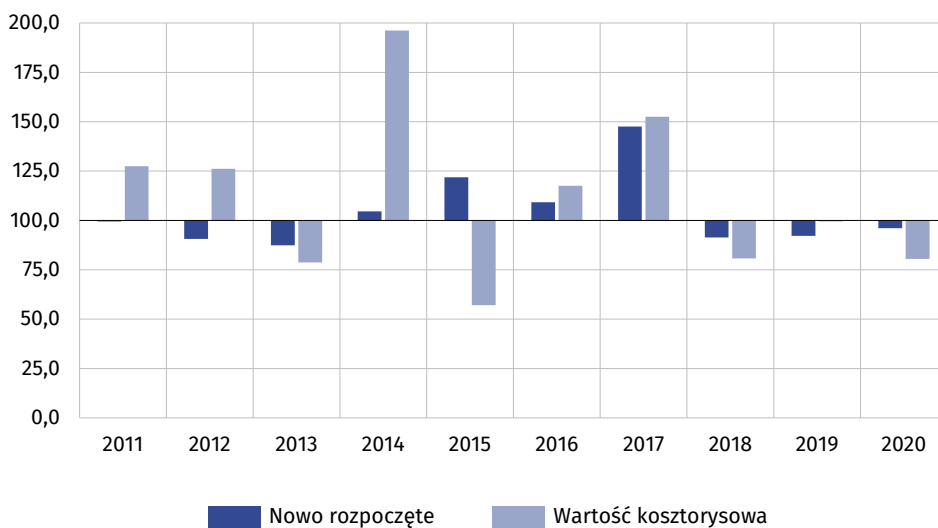
W województwie opolskim w 2020 r. inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (66,7% ogółu nakładów; w 2019 r. – 63,3%), handlu; naprawy pojazdów samochodowych (odpowiednio: 9,0%; 8,1%) oraz dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami; rekultywacji (odpowiednio: 8,4%; 8,6%).

Odnotowano spadek nakładów inwestycyjnych o 17,7% w stosunku do 2019 r.

Tablica 3. Nakłady inwestycyjne na środki trwałe

Wyszczególnienie	2010	2019	2020		
	w milionach złotych			2010=100	2019=100
O g ó ł e m	1628,9	1824,9	1501,3	92,2	82,3
w tym:					
Budynki i budowle	585,5	650,0	570,7	97,5	87,8
Maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia	918,6	909,9	741,5	80,7	81,5
Środki transportu	114,6	261,9	185,6	161,9	70,9

Z ogólnej wartości nakładów inwestycyjnych na środki trwałe zrealizowanych przez opolskie przedsiębiorstwa wydatkowano mniej niż w 2019 r. na budynki i budowle – 570,7 mln zł (o 12,2%), na maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia – 741,5 mln zł (o 18,5%), a na środki transportu – 185,6 mln zł (o 29,1%). Wartość zakupów inwestycyjnych osiągnęła 927,1 mln zł i w porównaniu z rokiem poprzednim była niższa o 20,9%, zmniejszył się także w skali roku udział zakupów w nakładach ogółem o 2,4 p. proc.


Wykres 5. Dynamika inwestycji nowo rozpoczętych oraz ich wartości kosztorysowej rok poprzedni=100


Przedsiębiorcy z województwa opolskiego w 2020 r. rozpoczęli realizację 1265 nowych inwestycji o łącznej wartości kosztorysowej 670,8 mln zł. W porównaniu z rokiem poprzednim odnotowano ich spadek odpowiednio: o 3,9% i o 19,5%, a w odniesieniu do 2010 r. wzrost odpowiednio: o 31,0% i o 64,4%. Na ulepszenie (tj. przebudowę, rozbudowę, rekonstrukcję lub modernizację) istniejących środków trwałych przypadają 43,9% wartości kosztorysowej wszystkich inwestycji nowo rozpoczętych (rok wcześniej 56,8%).

Opracowanie merytoryczne:
Urząd Statystyczny w Opolu
Dyrektor Janina Kuźmicka
Tel: 77 453 14 52

Rozpowszechnianie:
Rzecznik Prasowy Urzędu Statystycznego
Monika Bartel
Tel: 510 993 210

 www.opole.stat.gov.pl

 [@Opole_STAT](https://twitter.com/Opole_STAT)

 [@USOpole](https://www.facebook.com/USOpole)

Powiązane opracowania

[Wyniki finansowe i nakłady na środki trwałe przedsiębiorstw niefinansowych w województwie opolskim w 2019 r. \(wyniki wstępne\)](#)

[Zeszyt metodologiczny. Badania przedsiębiorstw niefinansowych](#)

Temat dostępny w bazach danych

[Bank Danych Lokalnych \(BDL\)](#)

Ważniejsze pojęcia dostępne w słowniku

[Przychody ogółem \(przychody z całokształtu działalności\)](#)

[Koszty ogółem \(koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności\)](#)

[Wynik finansowy brutto](#)

[Wynik finansowy netto](#)

[Wskaźnik poziomu kosztów](#)

[Wskaźnik rentowności obrotu brutto](#)

[Wskaźnik rentowności obrotu netto](#)

[Wskaźnik płynności finansowej I stopnia](#)

[Wskaźnik płynności finansowej II stopnia](#)

[Wskaźnik płynności finansowej III stopnia](#)