

Wyniki finansowe i nakłady na środki trwałe przedsiębiorstw niefinansowych w województwie opolskim w 2019 r.

27.05.2020 r.

↑ 107,2

Dynamika przychodów z całokształtu działalności r/r

W 2019 r. wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw były wyższe od uzyskanych rok wcześniej (poza wynikiem na pozostałej działalności operacyjnej). Poprawiły się również podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe w odniesieniu do analogicznego okresu ub. roku. Nakłady inwestycyjne były wyższe o 10,7% od notowanych w 2018 r. (kiedy miejsce miał spadek o 3,6%).

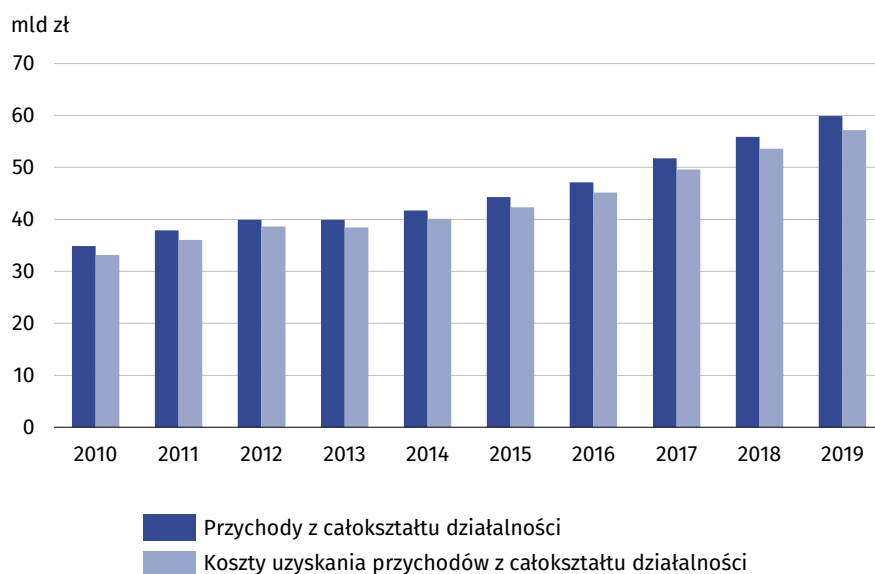
Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych

W 2019 r. badaniem wyników finansowych objęto 1063 przedsiębiorstw o liczbie pracujących powyżej 9 osób, tj. więcej o 2,9% niż w 2018 r. i mniej o 2,9% w porównaniu z 2010 r. Wśród badanych podmiotów przeważały jednostki o liczbie pracujących od 10 do 49 osób, które stanowiły 63,1%.

Przychody z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw ukształtowały się w 2019 r. na poziomie 59878,6 mln zł i były wyższe o 7,2% od uzyskanych w analogicznym okresie ub. roku, a o 71,6% w porównaniu z 2010 r. Największy udział w osiągnięciu ogólnego poziomu przychodów miały m.in. sekcje: przetwórstwo przemysłowe – 50,3% (przed rokiem – 50,2%, w 2010 r. – 45,5%) oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych – 28,7% (odpowiednio: 29,7% i 27,7%). Uwzględniając sekcje o znaczącym udziale w przychodach z całokształtu działalności (powyżej 5%) wzrost w odniesieniu do 2018 r. odnotowano m.in. w budownictwie (o 12,2%) oraz przetwórstwie przemysłowym (o 7,4%).

Wzrost o 7,2% przychodów z całokształtu działalności w porównaniu z 2018 r.

Wykres 1. Przychody z całokształtu działalności oraz koszty ich uzyskania

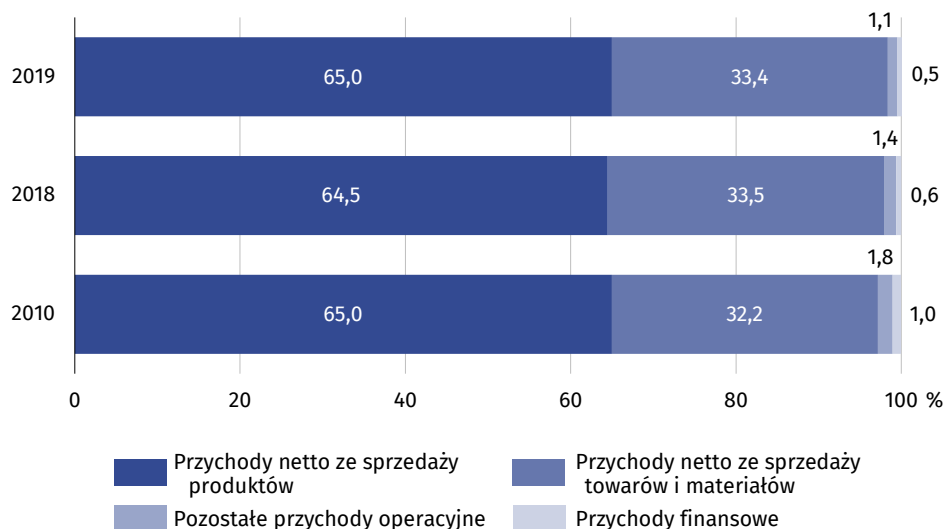


Koszty uzyskania przychodów w 2019 r. osiągnęły wartość 57183,7 mln zł i były wyższe zarówno w porównaniu z 2018 r. jak i z 2010 r. odpowiednio: o 6,7% i o 72,5%. Wyższa dynamika przychodów z całokształtu działalności od dynamiki kosztów ich uzyskania spowodowała polepszenie wskaźnika poziomu kosztów, który w skali roku zmniejszył się o 0,4 p. proc. do poziomu 95,5%. Wskaźnik poziomu kosztów w znacznym stopniu polepszył się w zakwaterowaniu i gastronomii (o 3,4 p. proc.) oraz górnictwie i wydobywaniu (o 2,6 p. proc.)

Koszty uzyskania przychodów wzrosły o 6,7% w stosunku do 2018 r.

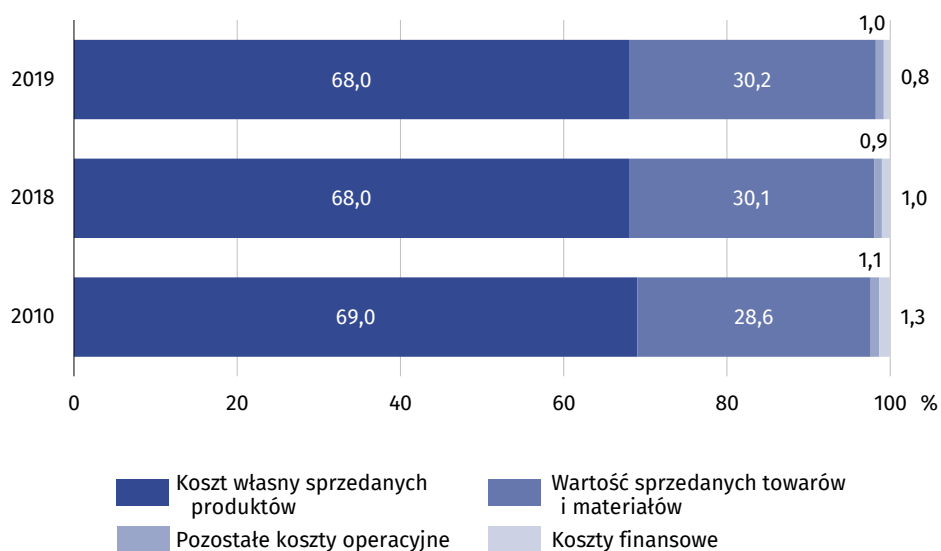
Koszty bieżącej działalności poniesione przez badane podmioty w 2019 r. były o 6,7% wyższe niż przed rokiem. W strukturze rodzajowej kosztów największe znaczenie miało zużycie materiałów i energii (47,4%), usług obcych (26,0%) oraz wynagrodzeń (14,7%). W porównaniu z 2018 r. zwiększył się udział kosztów wynagrodzeń (o 0,7 p. proc.), usług obcych i amortyzacji (po 0,2 p. proc.) oraz ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń, podatków i opłat, pozostałych kosztów (po 0,1 p. proc.), zmniejszył się natomiast udział zużycia materiałów i energii (o 1,5 p. proc.).

Wykres 2. Struktura przychodów z całokształtu działalności



W 2019 r. przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów osiągnęły wartość 58874,3 mln zł i w stosunku do roku poprzedniego wzrosły o 7,5%, a do 2010 r. o 73,7%. Koszty uzyskania tych przychodów wynosiły 56187,8 mln zł i były wyższe zarówno w porównaniu z rokiem poprzednim jak i z 2010 r., tj. odpowiednio: o 6,9% i o 73,7%. Udział przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w przychodach ogółem kształtował się na poziomie 98,3% (przed rokiem 98,0%, w 2010 r. – 97,2%). W porównaniu z 2018 r. wzrost przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów odnotowano w większości sekcji, przy czym największy miał miejsce w transporcie i gospodarce magazynowej (o 30,0%). Zwiększył się również poziom przychodów ze sprzedaży na eksport (o 11,4%) oraz ich udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu podmiotów (z 26,6% do 27,5%).

Wykres 3. Struktura kosztów z całokształtu działalności



Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w 2019 r. ukształtował się na poziomie 2686,4 mln zł i był wyższy o 21,7% niż przed rokiem, a o 73,6% w porównaniu z 2010 r. Pogorszył się wynik na pozostałej działalności operacyjnej (z 268,5 mln zł w 2018 r. do 117,1 mln zł w 2019 r.), natomiast poprawił się wynik na operacjach finansowych (minus 187,4 mln zł w 2018 r. wobec minus 108,6 w 2019 r.).

Wynik finansowy brutto osiągnął wartość 2694,9 mln zł, tj. wyższą o 17,8% niż w 2018 r., a o 55,2% od uzyskanej w 2010 r. W porównaniu z 2018 r. największy wzrost wyniku finansowego brutto w skali roku wykazano wśród przedsiębiorstw należących m.in. do sekcji: zakwaterowanie i gastronomia (o 76,6%) oraz transport i gospodarka magazynowa (o 73,8%), natomiast spadek m.in. w sekcjach: działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (o 91,6%) oraz obsługa rynku nieruchomości (o 39,5%). Obciążenia wyniku finansowego brutto zwiększyły się w skali roku o 24,0% (do 468,6 mln zł).

Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 2226,3 mln zł i był wyższy o 16,6% od wyniku osiągniętego w 2018 r., a o 56,3% w odniesieniu do 2010 r. Zysk netto w porównaniu z 2018 r. zwiększył się o 19,6%, a strata netto o 40,6%. Poprawę wyniku finansowego netto odnotowano m.in. w transporcie i gospodarce magazynowej (o 86,2%) oraz zakwaterowaniu i gastronomii (o 62,9%). Z kolei pogorszenie wyniku finansowego netto zaobserwowano m.in. w obsłudze rynku nieruchomości (o 42,3%) oraz wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 23,4%).

Wynik finansowy netto był wyższy o 16,6% niż przed rokiem

Tablica 1. Wyniki finansowe

Wyszczególnienie	2010	2018	2019		
	w milionach złotych			2010=100	2018=100
Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1547,1	2206,6	2686,4	173,6	121,7
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	293,6	268,5	117,1	39,9	43,6
Wynik na operacjach finansowych	-105,6	-187,4	-108,6	x	x
Wynik finansowy brutto	1736,8	2287,7	2694,9	155,2	117,8
Wynik finansowy netto	1424,5	1909,6	2226,3	156,3	116,6

W 2019 r. wskaźnik rentowności sprzedaży brutto ukształtował się na poziomie 4,6% i w porównaniu z 2018 r. zwiększył się o 0,6 p. proc., a w stosunku do 2010 r. pozostał na tym samym poziomie. Wskaźnik rentowności obrotu brutto zwiększył się w stosunku do 2018 r. o 0,4 p. proc., a zmniejszył się o 0,5 p. proc. w porównaniu z 2010 r. osiągając wartość 4,5%. Wskaźnik rentowności obrotu netto wzrósł w odniesieniu do 2018 r. o 0,3 p. proc., a obniżył się o 0,4 p. proc. w stosunku do 2010 r. osiągając wartość 3,7%. Wzrost wskaźnika rentowności obrotu netto w porównaniu z 2018 r. odnotowano m.in. w sekcjach: zakwaterowanie i gastronomia (z 3,8% do 6,2%) oraz górnictwo i wydobywanie (z 6,3% do 8,5%). Najbardziej opłacalnym rodzajem działalności w 2019 r. było górnictwo i wydobywanie (wskaźnik rentowności obrotu netto wyniósł – 8,5%), wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę oraz zakwaterowanie i gastronomia (po 6,2%).

Tablica 2. Podstawowe relacje ekonomiczne

Wyszczególnienie	2010	2018	2019
	w %		
Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto	4,6	4,0	4,6
Wskaźnik poziomu kosztów	95,0	95,9	95,5
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	5,0	4,1	4,5
Wskaźnik rentowności obrotu netto	4,1	3,4	3,7
Wskaźnik płynności finansowej I stopnia	25,3	30,8	35,3
Wskaźnik płynności finansowej II stopnia	97,0	96,1	99,7
Wskaźnik płynności finansowej III stopnia	144,4	155,2	157,8

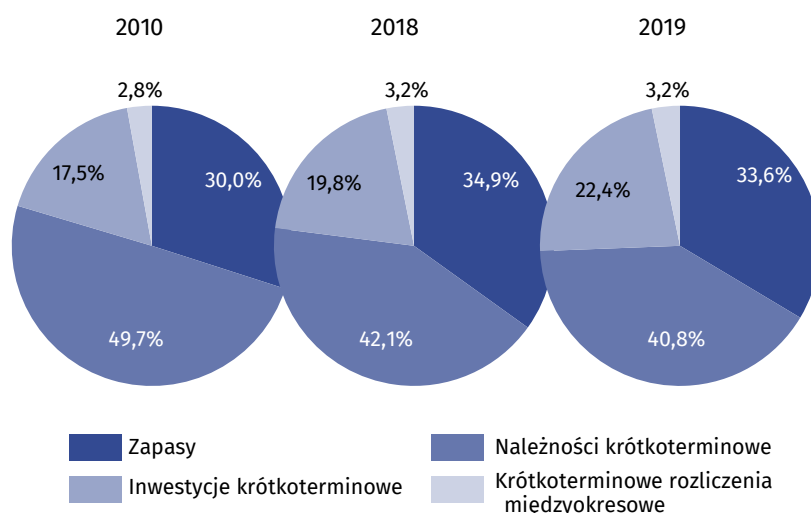
Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wyniósł 35,3% (przed rokiem – 30,8%, w 2010 r. – 25,3%), a płynności finansowej II stopnia 99,7% (odpowiednio: 96,1% i 97,0%).

W końcu 2019 r. aktywa obrotowe badanych przedsiębiorstw osiągnęły wartość 18732,1 mln zł, tj. więcej o 7,0% niż przed rokiem, a o 81,7% w porównaniu z 2010 r. Wartość zapasów ukształtowała się na poziomie 6289,1 mln zł, tj. o 2,9% wyższym niż rok wcześniej. W rzeczowej strukturze aktywów obrotowych w porównaniu z 2018 r. udział inwestycji krótkoterminowych

Należności krótkoterminowe stanowiły prawie 41% aktywów obrotowych

zwiększył się (o 2,6 p. proc.), a krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych utrzymał się na poziomie ubiegłego roku. Obniżył się natomiast udział zapasów oraz należności krótkoterminowych (po 1,3 p. proc.). W strukturze zapasów ogółem zmniejszył się udział półproduktów i produktów w toku (z 11,4% do 9,9%) oraz materiałów (z 35,3% do 34,2%), a wzrost produktów gotowych (z 13,6% do 15,6%) oraz towarów (z 38,3% do 38,8%). Aktywa obrotowe finansowane były głównie zobowiązaniami krótkoterminowymi, których udział w pokryciu tych aktywów stanowił 63,4% wobec 64,4% przed rokiem.

Wykres 4. Struktura aktywów obrotowych
stan w dniu 31 grudnia



Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) na koniec 2019 r. wyniosły 16286,5 mln zł i były wyższe o 4,7% niż przed rokiem, a o 68,3% w stosunku do 2010 r. Zobowiązania długoterminowe stanowiły 27,1% ogółu zobowiązań (wobec 27,4% w roku poprzednim). Wartość zobowiązań długoterminowych wyniosła 4412,2 zł i była wyższa niż w 2018 r. jak i 2010 r., tj. odpowiednio: o 3,4% i o 74,1%. Wśród sekcji wzrost zobowiązań długoterminowych w skali roku odnotowano m.in. dla jednostek należących do sekcji wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 41,8%), ale największy ich udział w wartości ogółem dotyczył przetwórstwa przemysłowego (63,4% wobec 62,4% w 2018 r.). Kredyty i pożyczki stanowiły 82,3% zobowiązań długoterminowych (przed rokiem – 79,1%). W podziale na sekcje największy ich udział przypadł na jednostki z sekcji przetwórstwo przemysłowe (69,8% wobec 72,5% w 2018 r.) oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (13,9% wobec 10,7%).

Zobowiązania krótkoterminowe badanych przedsiębiorstw wyniosły 11874,4 mln zł i w skali roku były wyższe o 5,2%, a w odniesieniu do 2010 r. o 66,3%. Udział zobowiązań z tytułu dostaw i usług wyniósł 51,7%, kredytów i pożyczek – 23,7%, zobowiązań z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń – 7,7% (w 2018 r. odpowiednio: 51,9%, 25,3%, 6,9%).

Nakłady na środki trwałe

W 2019 r. nakłady inwestycyjne na środki trwałe wynosiły 1824,9 mln zł (w cenach bieżących) i zwiększyły się w stosunku do roku poprzedniego o 10,7%, a w porównaniu z 2010 r. – o 12,0%. W relacji do 2018 r. wzrost nakładów (w cenach bieżących) wystąpił m.in. w sekcjach: górnictwo i wydobywanie (o 81,7%) oraz działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (o 56,7%). Obniżyły się natomiast nakłady m.in. w zakwaterowaniu i gastronomii (o 70,5%) oraz handlu; naprawie pojazdów samochodowych (o 13,9%).

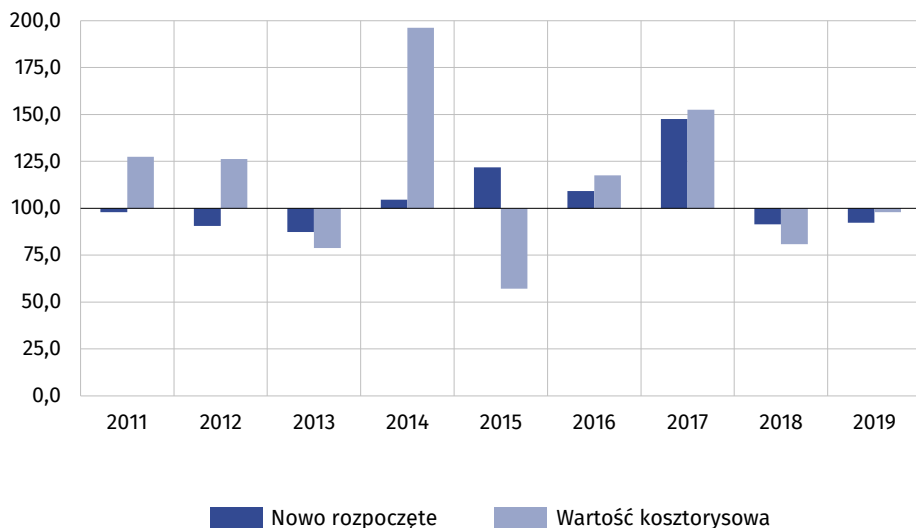
W województwie opolskim w 2019 r. inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (63,3% ogółu nakładów; w 2018 r. – 63,6%), dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami; rekultywacji (odpowiednio: 8,6%; 7,5%) oraz handlu; naprawy pojazdów samochodowych (odpowiednio: 8,1%; 10,4%).

Odnotowano wzrost nakładów inwestycyjnych o 10,7% w stosunku do 2018 r.

Tablica 3. Nakłady inwestycyjne na środki trwałe

Wyszczególnienie	2010	2018	2019		
	w milionach złotych			2010=100	2018=100
O g ó ł e m	1628,9	1648,6	1824,9	112,0	110,7
w tym:					
Budynki i budowle	585,5	606,7	650,0	111,0	107,1
Maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia	918,6	816,6	909,9	99,1	111,4
Środki transportu	114,6	221,9	261,9	228,5	118,0

Z ogólnej wartości nakładów inwestycyjnych na środki trwałe zrealizowanych przez opolskie przedsiębiorstwa wydatkowano więcej niż w 2018 r. na budynki i budowle – 650,0 mln zł (o 7,1%), na maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia – 909,9 mln zł (o 11,4%), a na środki transportu – 261,9 mln zł (o 18,0%). Wartość zakupów inwestycyjnych osiągnęła 1171,8 mln zł i w porównaniu z rokiem poprzednim była wyższa o 12,8%, zwiększył się także w skali roku udział zakupów w nakładach ogółem o 1,2 p. proc.

Wykres 5. Dynamika inwestycji nowo rozpoczętych oraz ich wartości kosztorysowej
rok poprzedni=100

Przedsiębiorcy z województwa opolskiego w 2019 r. rozpoczęli realizację 1317 nowych inwestycji o łącznej wartości kosztorysowej 833,6 mln zł. W porównaniu z rokiem poprzednim odnotowano ich spadek odpowiednio: o 7,8% i o 0,5%, a w odniesieniu do 2010 r. wzrost odpowiednio: o 36,3% i o 104,4%. Na ulepszenie (tj. przebudowę, rozbudowę, rekonstrukcję lub modernizację) istniejących środków trwałych przypadało 56,8% wartości kosztorysowej wszystkich inwestycji nowo rozpoczętych (rok wcześniej 42,4%). W porównaniu z 2018 r. znacznie spadła wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych m.in. w transporcie i gospodarce magazynowej (o 90,3%) oraz działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (o 71,4%).

Opracowanie merytoryczne:
Urząd Statystyczny w Opolu
Dyrektor Janina Kuźmicka
Tel. 77 453 14 52

Rozpowszechnianie:
Rzecznik Prasowy Urzędu Statystycznego
Monika Bartel
Tel. 77 423 09 75



www.opole.stat.gov.pl



[@Opole_STAT](https://twitter.com/Opole_STAT)



[@GlownyUrzadStatystyczny](https://www.facebook.com/GlownyUrzadStatystyczny)

Powiązane opracowania

[Wyniki finansowe i nakłady na środki trwałe przedsiębiorstw niefinansowych w województwie opolskim w 2018 r. \(wyniki wstępne\)](#)

[Zeszyt metodologiczny. Badania przedsiębiorstw niefinansowych](#)

Temat dostępny w bazach danych

[Bank Danych Lokalnych \(BDL\)](#)

Ważniejsze pojęcia dostępne w słowniku

[Przychody ogółem \(przychody z całokształtu działalności\)](#)

[Koszty ogółem \(koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności\)](#)

[Wynik finansowy brutto](#)

[Wynik finansowy netto](#)

[Wskaźnik poziomu kosztów](#)

[Wskaźnik rentowności obrotu brutto](#)

[Wskaźnik rentowności obrotu netto](#)

[Wskaźnik płynności finansowej I stopnia](#)

[Wskaźnik płynności finansowej II stopnia](#)

[Wskaźnik płynności finansowej III stopnia](#)