

Wyniki finansowe i nakłady na środki trwałe przedsiębiorstw niefinansowych w województwie opolskim w 2018 r.

27.05.2019 r.

Wzrost o 8,0% przychodów z całokształtu działalności w porównaniu z 2017 r.

↑ 108,0

Dynamika przychodów z całokształtu działalności r/r

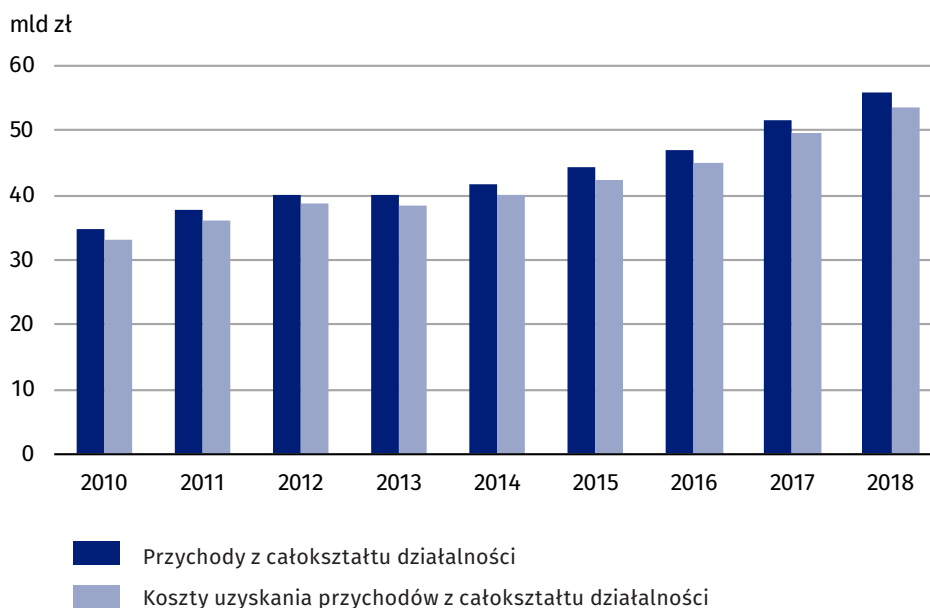
W 2018 r. wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw były wyższe od uzyskanych rok wcześniej (poza wynikiem na operacjach finansowych). Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe kształtowały się mniej korzystnie niż przed rokiem. Nakłady na środki trwałe były niższe o 3,6% od notowanych w 2017 r. (kiedy miejsce miał wzrost o 7,5%).

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych

W 2018 r. badaniem wyników finansowych objęto 1033 przedsiębiorstw o liczbie pracujących powyżej 9 osób, tj. mniej o 6,6% niż w 2017 r. i o 5,7% w porównaniu z 2010 r. Wśród badanych podmiotów przeważały jednostki o liczbie pracujących od 10 do 49 osób, które stanowiły 63,5%.

Przychody z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw ukształtowały się w 2018 r. na poziomie 55876,7 mln zł i były wyższe o 8,0% od uzyskanych w analogicznym okresie ub. roku, a o 60,2% w porównaniu z 2010 r. Największy udział w osiągnięciu ogólnego poziomu przychodów miały sekcje: przetwórstwo przemysłowe – 50,2% (przed rokiem – 50,6%, w 2010 r. – 45,5%), handel; naprawa pojazdów samochodowych – 29,7% (odpowiednio: 29,1% i 27,7%) oraz budownictwo – 5,1% (odpowiednio: 5,3% i 6,0%). W porównaniu z 2017 r. wzrost przychodów z całokształtu działalności odnotowano w m.in. sekcjach: handel; naprawa pojazdów samochodowych (o 10,3%) oraz przetwórstwo przemysłowe (o 7,2%), natomiast spadek wystąpił m.in. w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (o 26,8%).

Wykres 1. Przychody z całokształtu działalności oraz koszty ich uzyskania

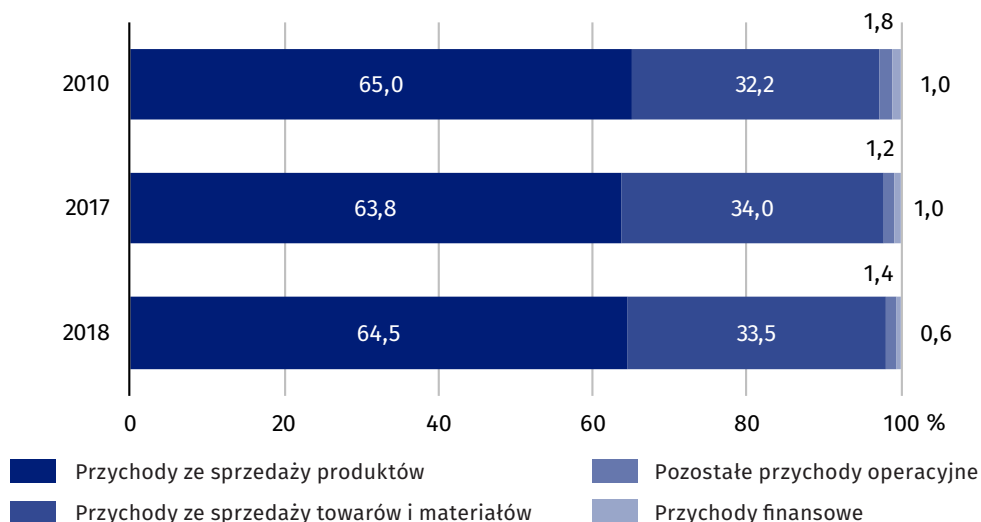


Koszty uzyskania przychodów w 2018 r. osiągnęły wartość 53589,0 mln zł i były wyższe zarówno w porównaniu z 2017 r. jak i 2010 r. odpowiednio: o 8,1% i o 61,7%. Niższa dynamika przychodów z całokształtu działalności od dynamiki kosztów ich uzyskania spowodowała pogorszenie wskaźnika poziomu kosztów, który w skali roku wzrósł o 0,1 p. proc. do poziomu 95,9%. Wskaźnik poziomu kosztów w znacznym stopniu pogorszył się w edukacji (o 11,6 p. proc.) oraz działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (o 3,0 p. proc.).

Koszty uzyskania przychodów wzrosły o 8,1% w stosunku do 2017 r.

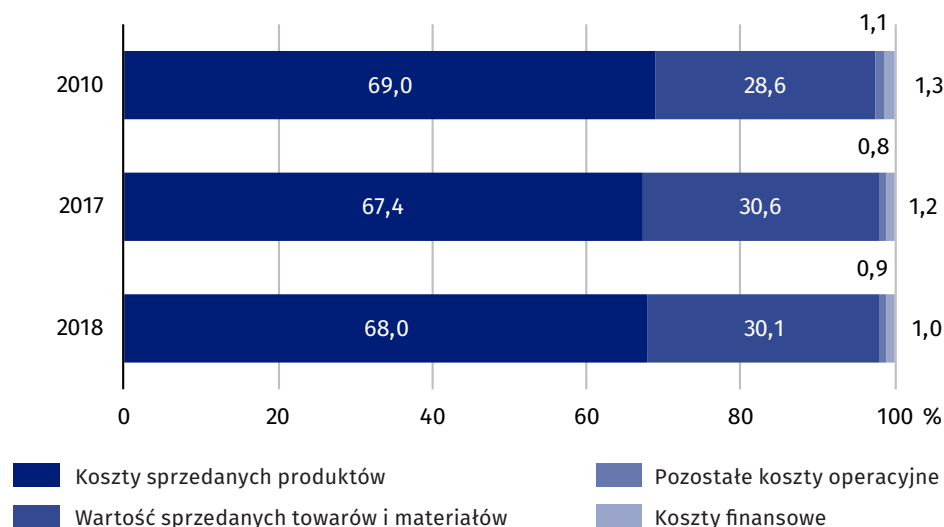
Koszty bieżącej działalności poniesione przez badane podmioty w 2017 r. były o 9,3% wyższe niż przed rokiem. W strukturze rodzajowej kosztów największe znaczenie miały zużycie materiałów i energii (48,9%), usługi obce (25,8%) oraz wynagrodzenia (14,0%). W porównaniu z 2017 r. zwiększył się udział kosztów zużycia materiałów i energii (o 0,6 p. proc.) oraz usług obcych (o 0,3 p. proc.), zmniejszył się natomiast udział wynagrodzeń (o 0,4 p. proc.), pozostałych kosztów (o 0,3 p. proc.), podatków i opłat (o 0,2 p. proc.) oraz amortyzacji (o 0,1 p. proc.).

Wykres 2. Struktura przychodów z całokształtu działalności



W 2018 r. przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów osiągnęły wartość 54746,3 mln zł i w stosunku do roku poprzedniego wzrosły o 8,2%, a do 2010 r. o 61,5%. Koszty uzyskania tych przychodów wynosiły 52539,7 mln zł i były wyższe zarówno w porównaniu z rokiem poprzednim jak i z 2010 r., tj. odpowiednio: o 8,2% i o 62,4%. Udział przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w przychodach ogółem kształtował się na poziomie 98,0% (przed rokiem 97,8%, w 2010 r. – 97,2%). W porównaniu z 2017 r. wzrost przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów odnotowano w większości sekcji, przy czym największy miał miejsce w edukacji (o 213,7%) oraz zakwaterowaniu i gastronomii (o 32,4%). Zwiększył się również poziom przychodów ze sprzedaży na eksport (o 2,3%), natomiast zmniejszył się ich udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu podmiotów (z 28,1% do 26,6%).

Wykres 3. Struktura kosztów z całokształtu działalności



Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w 2018 r. ukształtował się na poziomie 2206,6 mln zł i był wyższy o 8,0% niż przed rokiem, a o 42,6% w porównaniu z 2010 r. Poprawił się wynik na pozostałej działalności operacyjnej (z 248,4 mln zł w 2017 r. do 268,5 mln zł w 2018 r.), a pogorszył wynik na operacjach finansowych (minus 124,7 mln zł w 2017 r. wobec minus 187,4 w 2018 r.).

Wynik finansowy brutto osiągnął wartość 2287,7 mln zł, tj. wyższą o 5,6% niż w 2017 r., a o 31,7% od uzyskanej w 2010 r. W porównaniu z 2017 r. wzrost wyniku finansowego brutto w skali roku wykazano wśród przedsiębiorstw należących m.in. do sekcji: budownictwo (o 19,9%) oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (o 17,8%), natomiast spadek m.in. w sekcjach: wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 22,8%) oraz transport i gospodarka magazynowa (o 8,9%). Obciążenia wyniku finansowego brutto zwiększyły się w skali roku o 0,1% (do 378,0 mln zł).

Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 1909,6 mln zł i był wyższy o 6,8% od wyniku osiągniętego w 2017 r., a o 34,1% w odniesieniu do 2010 r. Zysk netto w porównaniu z 2017 r. zwiększył się o 6,2%, a strata netto o 2,6%. Poprawę wyniku finansowego netto odnotowano m.in. w budownictwie (o 24,6%) oraz handlu; naprawie pojazdów samochodowych (o 18,2%). Z kolei pogorszenie wyniku finansowego netto zaobserwowano m.in. w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 22,0%) oraz transporcie i gospodarce magazynowej (o 9,3%).

Wynik finansowy netto był wyższy o 6,8% niż przed rokiem.

Tablica 1. Wyniki finansowe

Wyszczególnienie	2010	2017	2018		
	w milionach złotych			2010=100	2017=100
Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1547,1	2042,5	2206,6	142,6	108,0
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	293,6	248,4	268,5	91,4	108,1
Wynik na operacjach finansowych	-105,6	-124,7	-187,4	x	x
Wynik finansowy brutto	1736,8	2166,3	2287,7	131,7	105,6
Wynik finansowy netto	1424,5	1788,5	1909,6	134,1	106,8

W 2018 r. wskaźnik rentowności sprzedaży brutto ukształtował się na poziomie 4,0% podobnie jak przed rokiem, a zmniejszył się w porównaniu z 2010 r. o 0,6 p. proc. Wskaźnik rentowności obrotu brutto obniżył się zarówno w porównaniu z 2017 r. jak i 2010 r., tj. odpowiednio: o 0,1 p. proc. i o 0,9 p. proc. i wynosił 4,1%. Wskaźnik rentowności obrotu netto zmniejszył się o 0,1 p. proc. w stosunku do 2017 r. i o 0,7 p. proc. w porównaniu z 2010 r. osiągając wartość 3,4%. Spadek wskaźnika rentowności obrotu netto w porównaniu z 2017 r. odnotowano m.in. w sekcjach: wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 10,9% do 8,4%) oraz działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (z 3,8% do 2,2%). Najbardziej opłacalnym rodzajem działalności w 2017 r. było wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (wskaźnik rentowności obrotu netto wynosił – 8,4%) oraz górnictwo i wydobywanie (6,3%).

Tablica 2. Podstawowe relacje ekonomiczne

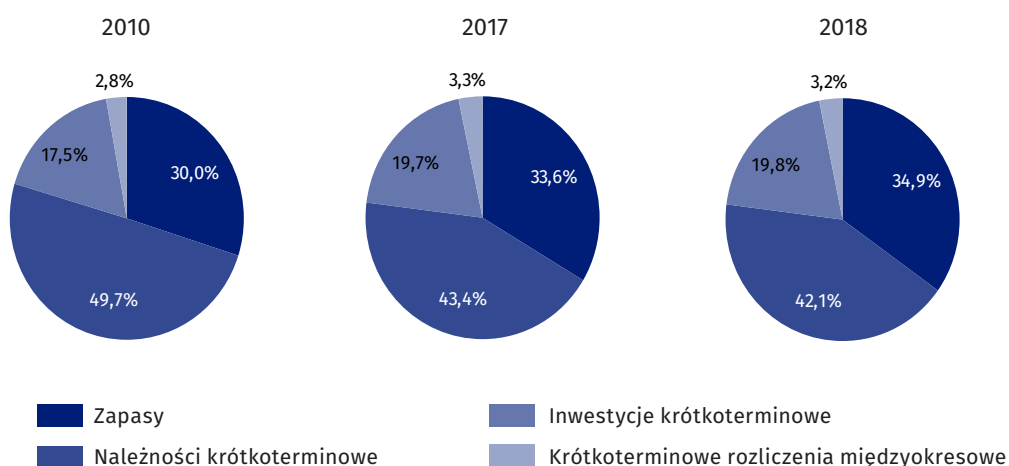
Wyszczególnienie	2010	2017	2018
	w %		
Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto	4,6	4,0	4,0
Wskaźnik poziomu kosztów	95,0	95,8	95,9
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	5,0	4,2	4,1
Wskaźnik rentowności obrotu netto	4,1	3,5	3,4
Wskaźnik płynności finansowej I stopnia	25,3	30,9	30,8
Wskaźnik płynności finansowej II stopnia	97,0	99,1	96,1
Wskaźnik płynności finansowej III stopnia	144,4	157,0	155,2

Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wynosił 30,8% (przed rokiem – 30,9%, w 2010 r. – 25,3%), a płynności finansowej II stopnia 96,1% (odpowiednio: 99,1% i 97,0%).

W końcu 2018 r. aktywa obrotowe badanych przedsiębiorstw osiągnęły wartość 17514,8 mln zł, tj. więcej o 8,9% niż przed rokiem, a o 69,9% w porównaniu z 2010 r. Wartość zapasów ukształtowała się na poziomie 6114,6 mln zł, tj. o 13,2% wyższym niż rok wcześniej. W rzeczowej strukturze aktywów obrotowych w porównaniu z 2017 r. zwiększył się udział zapasów (o 1,3 p. proc.) oraz inwestycji krótkoterminowych (o 0,1 p. proc.). Obniżył się natomiast udział należności krótkoterminowych (o 1,3 p. proc.) oraz krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych (o 0,1 p. proc.). W strukturze zapasów ogółem wzrósł udział materiałów (z 34,1% do 35,3%), produktów gotowych (z 12,4% do 13,6%) oraz półproduktów i produktów w toku (z 10,7% do 11,4%), a zmniejszył towarów (z 41,3% do 38,3%). Aktywa obrotowe finansowane były głównie zobowiązaniami krótkoterminowymi, których udział w pokryciu tych aktywów stanowił 64,4% wobec 63,7% przed rokiem.

Należności krótkoterminowe stanowiły ponad 42% aktywów obrotowych.

Wykres 4. Struktura aktywów obrotowych
stan w dniu 31 XII



Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) na koniec 2018 r. wyniosły 15551,8 mln zł i były wyższe o 10,2% niż przed rokiem, a o 60,7% w stosunku do 2010 r. Zobowiązania długoterminowe stanowiły podobnie jak przed rokiem 27,4% ogółu zobowiązań. Wartość zobowiązań długoterminowych wyniosła 4266,4 mln zł i była wyższa niż w 2017 r. jak i 2010 r., odpowiednio: o 10,5% i o 68,4%. Wśród sekcji wzrost zobowiązań długoterminowych w skali roku odnotowano m.in. dla jednostek należących do sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych (o 53,8%), ale największy ich udział w wartości ogółem dotyczył przetwórstwa przemysłowego (62,4% wobec 65,4% w 2017 r.). Kredyty i pożyczki stanowiły 79,1% zobowiązań długoterminowych (przed rokiem – 86,0%). W podziale na sekcje największy ich udział przypadł na jednostki z sekcji przetwórstwo przemysłowe (72,5% wobec 71,2% w 2017 r.) oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (10,7% wobec 11,9%).

Zobowiązania krótkoterminowe badanych przedsiębiorstw wyniosły 11285,4 mln zł i w skali roku były wyższe o 10,1%, a w odniesieniu do 2010 r. o 58,0%. Udział zobowiązań z tytułu dostaw i usług wyniósł 51,9%, kredytów i pożyczek – 25,3%, zobowiązań z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń – 6,9% (w 2017 r. odpowiednio: 53,4%, 26,2%, 7,3%).

Nakłady na środki trwałe

W 2018 r. nakłady inwestycyjne na środki trwałe wynosiły 1648,6 mln zł (w cenach bieżących) i zmniejszyły się w stosunku do roku poprzedniego o 3,6%, a w porównaniu z 2010 r. – wzrosły o 1,2%. W relacji do 2017 r. spadek nakładów (w cenach bieżących) wystąpił m.in. w sekcjach: transport i gospodarka magazynowa (o 14,1%) oraz przetwórstwo przemysłowe (o 13,4%). Wzrosły natomiast nakłady m.in. w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (o 27,9%) oraz administrowaniu i działalności wspierającej (o 22,7%).

Odnotowano spadek nakładów na środki trwałe o 3,6% w stosunku do 2017 r.

W województwie opolskim w 2018 r. inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (63,6% ogółu nakładów; w 2017 r. – 70,8%),

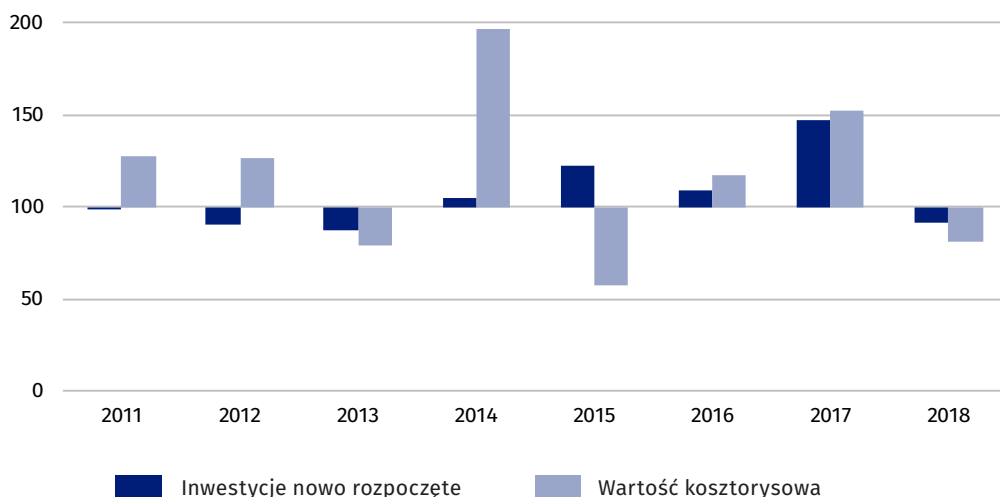
handlu; naprawy pojazdów samochodowych (odpowiednio: 10,4%; 8,4%) oraz dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami; rekultywacji (odpowiednio: 7,5%; 5,7%).

Tablica 3. Nakłady inwestycyjne na środki trwałe

Wyszczególnienie	2010	2017	2018		
	w milionach złotych			2010=100	2017=100
O g ó ł e m	1628,9	1709,9	1648,6	101,2	96,4
w tym:					
Budynki i budowle	585,5	590,3	606,7	103,6	102,8
Maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia	918,6	880,9	816,6	88,9	92,7
Środki transportu	114,6	232,4	221,9	193,7	95,5

Z ogólnej wartości nakładów inwestycyjnych na środki trwałe zrealizowanych przez opolskie przedsiębiorstwa na budynki i budowle wydatkowano 606,7 mln zł (o 2,8% więcej niż w 2017 r.), na maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia – 816,6 mln zł (o 7,3% mniej), a na środki transportu – 221,9 mln zł (o 4,5% mniej). Wartość zakupów inwestycyjnych osiągnęła 1038,5 mln zł i w porównaniu z rokiem poprzednim była niższa o 6,7%, zmniejszył się także w skali roku udział zakupów w nakładach ogółem o 2,1 p. proc.

Wykres 5. Dynamika inwestycji nowo rozpoczętych oraz ich wartości kosztorysowej
rok poprzedni=100





Przedsiębiorcy z województwa opolskiego w 2018 r. rozpoczęli realizację 1428 nowych inwestycji o łącznej wartości kosztorysowej 837,9 mln zł. W porównaniu z rokiem poprzednim odnotowano ich spadek odpowiednio: o 8,6% i o 19,2%, a w odniesieniu do 2010 r. wzrost odpowiednio: o 47,8% i o 105,4%. Na ulepszenie (tj. przebudowę, rozbudowę, rekonstrukcję lub modernizację) istniejących środków trwałych przypadało 42,4% wartości kosztorysowej wszystkich inwestycji nowo rozpoczętych (rok wcześniej 50,8%). W porównaniu z 2017 r. znacznie spadła wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych m.in. w transporcie i gospodarce magazynowej (o 71,5%) oraz budownictwie (o 49,0%).

Opracowanie merytoryczne:
Opolski Ośrodek Badań Regionalnych
Tel: 77 423 01 10, 510 993 208
e-mail: m.molodowicz@stat.gov.pl

Rozpowszechnianie:
Informatorium
Tel: 77 423 10 00, 510 993 218
e-mail: sekretariatUSopl@stat.gov.pl

 www.opole.stat.gov.pl

 @opole_STAT

 @GlownyUrzadStatystyczny

Powiązane opracowania

[Wyniki finansowe i nakłady na środki trwałe przedsiębiorstw niefinansowych w województwie opolskim w 2017 r. \(wyniki wstępne\)](#)

[Zeszyt metodologiczny. Badania przedsiębiorstw niefinansowych 2019](#)

Temat dostępny w bazach danych

[Bank Danych Lokalnych \(BDL\)](#)

[Dziedzinowa Baza Wiedzy Przedsiębiorstwa Niefinansowe \(DBW\)](#)

Ważniejsze pojęcia dostępne w słowniku

[Koszty ogółem \(koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności\)](#)

[Wynik finansowy brutto](#)

[Wynik finansowy netto](#)

[Wskaźnik poziomu kosztów](#)

[Wskaźnik rentowności obrotu brutto](#)

[Wskaźnik rentowności obrotu netto](#)

[Wskaźnik płynności finansowej I stopnia](#)

[Wskaźnik płynności finansowej II stopnia](#)

[Wskaźnik płynności finansowej III stopnia](#)

[Nakłady inwestycyjne](#)